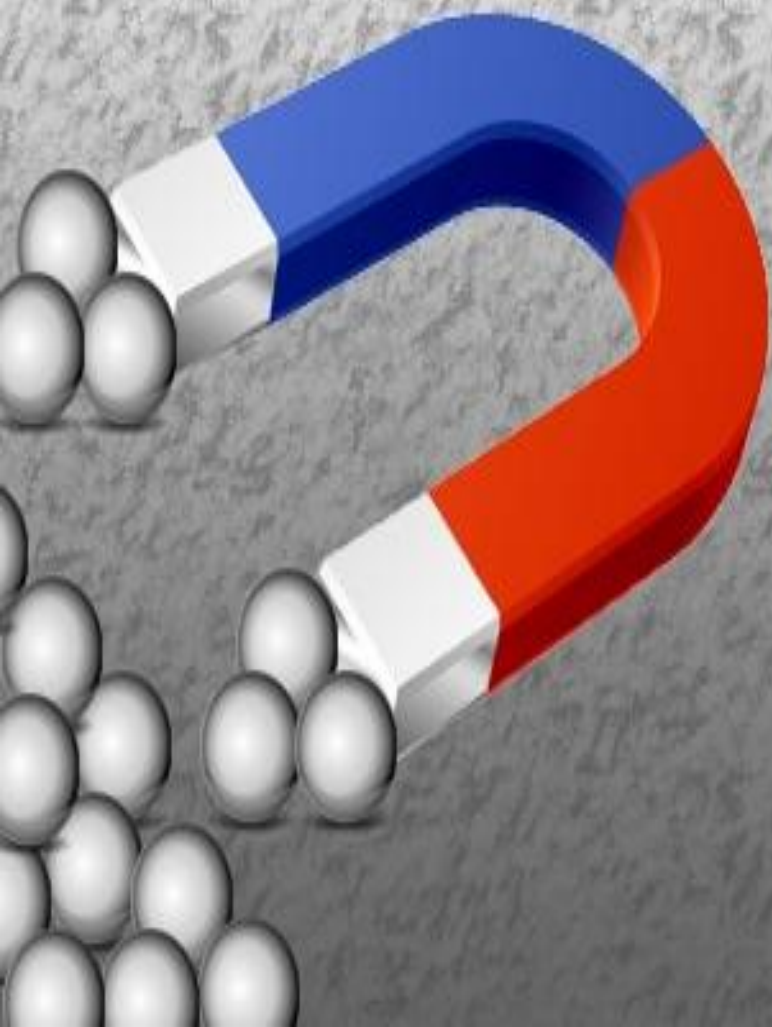


طرح پیشنهادی

محمد مهدی ربانی



UNIQUE SELLING PROPOSITION

USP

Unique Selling Proposition

دقیقاً به جایی اشاره می کند که محصول
شما از رقبا متمایز می گردد. مهمترین
بعد تمایز محصول شما با رقبا چیست؟

پیشنهاد فروش منحصر بفرد

مجموعه‌ای است از ویژگی‌ها که باعث تمایز و برتری شرکت یا فروشگاه شما نسبت به سایرین در صنعت شما می‌شود.

نامه فروش

عنوان جذاب – نام دقیق و صحیح مخاطب
پیشنهاد کوتاه و شفاف
ترغیب
عمل

نامه فروش

کوتاه

پاراگراف دارای عنوان و کوتاه

راحت خوان

ساده نویسی

حامل خبرهای خوب باشید

نامه فروش

اگر یک نامه ساده تایپ شده، بیش از یک
بروشور رنگین و پر هزینه در مخاطب شما
نفوذ می کند، پس از همان نامه ساده
استفاده کنید

نامه فروش

به جای خلق یک اثر هنری، به دنبال
مجموعه دلایلی باشید که مخاطب شما را
به سهولت متقاعد به خرید محصولتان
نماید

پروپوزال

اکثر اوقات پس از تلفن نیاز به یک طرح
پیشنهادی برای فروش نیاز داریم

پروپوزال

پیشنهاد شخصی سازی شده، نام مشتری
شناخت مخاطب
رنگ بندی درست، فونت مناسب، تصویر
کوتاه

پروپوزال

صفحه عنوان

فهرست

خلاصه اجرایی

پیشنهاد کامل (ایده اصلی)

ضمیمه

پروپوزال

پیشنهاد باید متمرکز بر منافع مشتری باشد
ارایه گزینه ها و حق انتخاب های مختلف
شفاف و قابل فهم

تقویت کننده ها

رزومه شما

نمونه پروژه های موفق

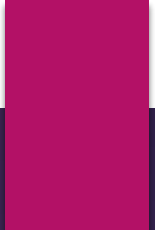
توضیحات فنی محصول

سوالات متداول

گواهی مشتریان و ...

پیشنهاد

شرح مشکلات
نظر شما و راه حل های پیشنهادی
روش اجرا
توانایی ها



چگونه آموزش را به نتیجه تبدیل
کنیم؟

یک نامه فروش و یک پروپوزال
درباره محصول خود آماده نمایید

فراموش نکنید

انتخاب های امروز شما،
آینده شما را می سازند

@MMRABBANI